



Head of Sales Americas/Africa **Patricia Bone**



Als Head of Sales Americas/Africa koordiniert Patricia die Kundenanfragen und Geschäftsentwicklungsaktivitäten, wobei sie sich stets auf die Bedürfnisse ihrer Kunden fokussiert.

Sie liebt es, in einem internationalen Umfeld zu arbeiten und maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln, die auf die spezifischen Bedürfnisse und kulturellen Unterschiede der Kunden abgestimmt sind.

Patricia kam 2010 zu RWE und arbeitete für die RWE-Handelstochter. 2016 wechselte sie als Proposal Manager zu RWE Technology International. Im Jahr 2019 entwickelte sie

sich zur Teamleiterin des Proposal-Teams und sorgte dafür, dass die Angebote die Erwartungen der Kunden erfüllen. Sie arbeitete effizient im Team und koordinierte verschiedene Aufgaben mit engen Fristen.

Seit 2020 arbeitete Patricia als Head of Sales für den Mittleren Osten und Asien und wechselte 2023 den regionalen Fokus als Head of Sales Americas/Africa.

Patricia hat einen Bachelor of Arts in Internationalem Management an der Fachhochschule Essen absolviert.

1 Was gefällt Ihnen an Ihrer Arbeit besonders gut?



Jedes Projekt bringt andere Herausforderungen mit sich, aber das Wichtigste ist, dass der Kunde und das Team am Ende zufrieden sind.

2 Warum haben Sie sich für RWE TI entschieden?



Für ein internationales Unternehmen des Energiesektors mit langjähriger Erfahrung zu arbeiten und meinen Teil zu einem Akteur der grünen Energie beizutragen, ist das was mir Spaß macht.

3 Welche drei Wörter beschreiben Sie am besten?



Zuverlässig. Fokussiert. Empathisch.

4 „Sie haben die Wahl!“ – Diese Botschaft bedeutet für mich:



Wir wissen, dass es eine große Auswahl auf dem Markt gibt, aber diese Herausforderung motiviert uns, über den Tellerrand zu schauen und die besten Lösungen für Sie zu entwickeln.